



## Immigrazionisti Scarl

Sede Legale: Via Angera 3 - 20125 Milano

Tel: +39 02 36538806 – Fax: +39 02 36538808 - Cell.: +39-3355486415-3388570082-3275445055

... [www.immigrazionisti.it](http://www.immigrazionisti.it) – [info@immigrazionisti.it](mailto:info@immigrazionisti.it) - Cod. Fisc. E P.IVA: 04922230968

Milano – Ottobre 2008

### Studio per una migliore integrazione finanziaria degli immigrati

RISULTATO DI UN LAVORO SVOLTO DA:

COOP IMMIGRAZIONISTI e BANCA POPOLARE ETICA

Il lavoro è stato fatto invitando gruppi di immigrati a colloqui diretti, divisi per zona di provenienza: America Latina, Asia, Africa sub Sahariana e Nord Africa, per identificare problemi ed esigenze finanziarie dei cittadini immigrati in Italia al fine di studiare strumenti e prodotti specifici.

#### **Anni di presenza come immigrato in Italia.**

Un aspetto chiave, da non sottovalutare, è il tempo in cui un immigrato è presente in un determinato territorio perché le esigenze e la sua integrazione sono a stadi differenti.

- **I nuovi arrivati:** hanno bisogno di essere totalmente assistiti per comprendere meglio dove si trovano a 360 gradi è la situazione più complicata.
- **Gli studenti:** vengono per un motivo preciso e hanno solo il problema di dimostrare di avere una polizza fideiussoria di 4.500 euro.
- **I Lavoratori immigrati:** sono regolari ed hanno dunque bisogno dei normali servizi e adeguata accoglienza allo sportello: spesso hanno difficoltà di comprensione della lingua e dunque bisogna trovare soluzione per farsi comprendere meglio.
- **Le imprese di immigrati:** non cambia molto la situazione rispetto alle imprese nazionali salvo la minore fiducia di cui godono: sono guardate ancora con un po' di sospetto ma sono realtà spesso solide e ben avviate.
- **Il Decano:** Ovvero chi è qui da oltre 10 anni: è normalmente ben integrato conosce i servizi e li usa e comincia a pensare al rientro nella sua terra d'origine.
- **I Bambini e le Famiglie** hanno il problema casa, quello dell'assistenza sanitaria e quello del ricongiungimento familiare. Hanno bisogno di risposte al riguardo e piccoli finanziamenti per momenti di carenza di liquidità.

- **Infine la Seconda Generazione (G2).** Sono i figli nati qui e che sentono l'Italia come la loro terra, non hanno alcuna intenzione di tornare nel paese dei loro genitori, si sentono a tutti gli effetti Italiani e l'Italia la loro Nazione.

### **Si sono riscontrati problemi comuni trasversali**

- C'è generalmente un certa **paura verso il mondo finanziario e principalmente le Banche.** Le banche da parte loro hanno ancora una certa sfiducia verso questo mondo, vedono rischi elevati e, per la verità, tali soggetti non dispongono di adeguate garanzie che bisogna dunque cercare e costruire. Però ancora c'è poca disponibilità ad accogliere e comunicare con gli immigrati che si presentano, salvo le realtà della Finanza Sociale e Solidale.
- **La Casa** è un elemento costante, sia in affitto sia di proprietà. Trovare soluzioni e proposte al riguardo diventa di grande importanza per tutti gli immigrati di qualunque provenienza.
- **Le rimesse** e i costi elevati sono chiaramente un altro argomento trasversale: Nel caso Italia abbiamo verificato che solo la comunità dei Filippini è riuscita a fare un accordo generalizzato con un soggetto, gli altri no.
- **La sanità** è un altro argomento emerso da tutti, anche perché senza una sorta di copertura sanitaria, ad esempio, non si può far arrivare in Italia altri familiari.
- **Un Fondo di Garanzia**, è ovviamente un'esigenza comune. La partecipazione delle associazioni degli immigrati costituite sul territorio Italiano è alla base di questo percorso.

### **Proposte ed idee emerse**

#### **Quelle di carattere più culturale e basilari:**

- A) Serve un'operazione di **Formazione al Risparmio ed alla conoscenza della realtà Italiana**, anche per aiutare a superare la **“paura”** del mondo dell'Immigrazione verso il sistema finanziario. Altro aspetto è quello di aiutare l'integrazione anche attraverso l'uso di una **Lingua** per farsi capire: è quando si parla di denaro è ancora più importante!
- B) **Il coinvolgimento delle comunità locali** diventa un elemento determinante. Diverse sono le forme organizzative degli immigrati, ma essi sono essenziali per offrire maggiore fiducia.
- C) Emerge da tutti l'esigenza di avere **l'offerta di un pacchetto di servizi globali/integrati** che comprendano risposte per tutti i servizi finanziari.

#### **Quelle più di carattere operativo sono:**

- 1) **Prestiti d'onore**, individuati ad esempio per gli studenti quando devono trovare 4.500 euro per venire in Italia.
- 2) **Percorsi di formazione personalizzati per comunità** che parlano la stessa lingua madre e sono abituati ad una gestione di particolari forme organizzative, anche relativamente al **pacchetto di servizi globali integrati** da studiare e proporre.
- 3) Per rispondere al problema casa c'è la disponibilità a sostenere la costituzione ed il **finanziamento di Cooperative Edilizie**.
- 4) **Credere nelle piccole imprese** ovvero studiare, modelli di assistenza ed accompagnamento all'imprenditorialità immigrata con formule per trovare strumenti di garanzia e con partecipazione delle Comunità di immigrati stesse.

**Una proposta su cui si sta già lavorando a seguito di questi incontri.**

**Tra Immigrazionisti e Banca Popolare Etica si sta lavorando su un progetto di Mutualità**

E' stata costituita infatti un'Associazione denominata MAIRI (Mutua degli **Africani** Immigrati Residenti in Italia), che ha tre obiettivi:

- a) strutturare una prestazione sanitaria integrativa con l'appoggio di una società storica Italiana nel settore: la Mutua Cesare Pozzo.
- b) Offrire adeguate risposte di carattere giuridico che si sta realizzando con una rete di avvocati disponibili ad offrire prestazioni a costi molto ridotti.
- c) Sviluppare una rete di Microcredito.

Per quest'ultimo punto c) stiamo sviluppando un progetto con banca etica che prevede:

- 1) apertura di conti depositi e di servizio per gli immigrati con un pacchetto di proposte di servizi finanziari e relativi costi.
- 2) Costituzione di un fondo di Garanzia con la partecipazione diretta degli immigrati accantonando una parte delle loro iscrizioni annuali all'associazione MAIRI.
- 3) Finanziamenti, con garanzia delle comunità presenti, che segnalano e fanno da filtro per tutti i richiedenti il finanziamento.

Questo in sintesi il lavoro svolto in questi ultimi 4 mesi da Ottobre 2008 ad oggi. Cordiali saluti  
Giovanni Acquati,

*Cooperativa Immigrazionisti e Banca Popolare Etica*